



JENZ ist führender Hersteller von Maschinen zur Aufbereitung von Biomasse. Bei uns steht der nachhaltige Umgang mit unserer Umwelt und die Nutzung erneuerbarer Energien im Fokus. Wir produzieren hochmoderne Maschinen, die für die effiziente Zerkleinerung von Holz- und Grünabfällen sowie Biogassubstraten eingesetzt werden.

Was uns besonders macht? Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen: Bei uns kannst du mitgestalten und etwas bewegen! Du hast Lust dich einzubringen? **Werde Teil unserer #jenzcrew als:**

Leitung Vertrieb (m/w/d)

DEINE AUFGABEN

- **Steuerung der Vertriebsaktivitäten:** Du übernimmst die Verantwortung für die effiziente Koordination der Vertriebsprozesse, achtest auf die Einhaltung von Terminen und Kosten und stellst sicher, dass die Vertriebsziele konsequent erreicht werden.
- **Strategische Ausrichtung des Vertriebs:** Du entwickelst und implementierst Vertriebsstrategien unter Berücksichtigung der Marktbedingungen, definierst Zielmärkte und wählst geeignete Vertriebskanäle aus, um unser Wachstum weiter zu fördern.

- **Kundenorientierung und -pflege:** Du stellst die Kundenzufriedenheit sicher, indem Du sowohl neue Kunden gewinnst als auch bestehende Kundenbeziehungen pflegst. Zudem gehst Du professionell auf Kundenreklamationen ein und sorgst für eine passende Lösung.
- **Aktive Weiterentwicklung des Bereichs:** Du identifizierst kontinuierlich Verbesserungspotenziale in den Vertriebsprozessen sowie im Produktpotfolio und setzt gezielte Maßnahmen um, um den Erfolg weiter auszubauen.
- **Zusammenarbeit mit internen Abteilungen:** In enger Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen sorgst Du dafür, dass die Vertriebsaktivitäten mit der Gesamtstrategie des Unternehmens abgestimmt sind und die Unternehmensziele erreicht werden.
- **Führung und Entwicklung des Teams:** Als Führungskraft leitest Du den Vertrieb, übernimmst die disziplinarische Verantwortung und entwickelst Deine Mitarbeitenden weiter – im Einklang mit dem JENZ-Führungsleitbild.
- **Kommunikation und Reporting:** Du pflegst den Austausch mit internen und externen Stakeholdern, einschließlich der Geschäftsführung, dem Management, Kunden und Lieferanten. Außerdem erstellst Du regelmäßige Berichte über den Fortschritt der Vertriebsaktivitäten und Entwicklungsprojekte.
- **Budgetverantwortung:** Du trägst die Verantwortung für das Vertriebsbudget, planst und kontrollierst die Kosten und stellst die Wirtschaftlichkeit der Vertriebsmaßnahmen sicher.

DAS BRINGST DU MIT

- Erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise mit Führungsverantwortung
- Ausgeprägte Führungskompetenzen
- Kaufmännische Kompetenzen, u.a. Kenntnisse in Bereichen wie Kostenkalkulation und Budgetplanung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationskompetenzen
- Technische Expertise: Kenntnisse im Bereich von Land- und Baumaschinen von Vorteil

WAS DICH ERWARTET

- **Spannende Tätigkeiten in einem sicheren Arbeitsumfeld:** Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet und Gestaltungsmöglichkeiten in einem mittelständischen Familienunternehmen mit führender, weltweiter Marktstellung und einer zukunftsorientierten Branche

- **Attraktive Bedingungen:** 30 Tage Urlaub, eine zielgerichtete Einarbeitungsphase sowie flexible Arbeitszeiten und die Option zum mobilen Arbeiten
- **Mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur:** Austausch auf Augenhöhe, ein kollegiales Umfeld und regelmäßige Mitarbeiterevents
- **Weitere Vorteile und Zusatzleistungen:** Fahrrad-Leasing (JobRad), Mitarbeiterrabatte bei zahlreichen Top-Marken sowie betriebliche Altersvorsorge

Jetzt bewerben

📞 Über WhatsApp bewerben

Kontakt

Elisabeth Holland

Tel.: +49 5704 9409-0

E-Mail: bewerbung@jenz.de

JENZ GmbH

Wegholmer Str. 14

32469 Petershagen

www.jenz.de

