



Area Sales Specialist – International / Außendienst (m/w/d)

JENZ ist führender Hersteller von Maschinen zur Aufbereitung von Biomasse. Bei uns steht der nachhaltige Umgang mit unserer Umwelt und die Nutzung erneuerbarer Energien im Fokus. Wir produzieren hochmoderne Maschinen, die für die effiziente Zerkleinerung von Holz- und Grünabfällen sowie Biogassubstraten eingesetzt werden.

Was uns besonders macht? Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen: Bei uns kannst du mitgestalten und etwas bewegen! Du hast Lust dich einzubringen? **Werde Teil unserer #jenzcrew:**

Zur Verstärkung unseres internationalen Vertriebsteams suchen wir einen **Area Sales Specialist – International / Außendienst (m/w/d)**, der unsere Märkte aktiv ausbaut und unsere Händler- und Kundenbeziehungen weltweit stärkt.

Was dich erwartet

Eine verantwortungsvolle Vertriebsrolle mit echter Gestaltungsfreiheit: Du betreust definierte internationale Vertriebsregionen (z. B. Südosteuropa oder Teile Westeuropas), arbeitest eng mit unserer Vertriebsleitung (Berichtslinie) zusammen und bist Teil eines erfahrenen Teams aus Innen- und Außendienst.

Die Reisetätigkeit liegt – je nach Region – bei ca. **40–60 %**

Deine Aufgaben

Schwerpunkt: Internationaler Marktaufbau & technische Beratung

1. Vertrieb & Marktaufbau

- Professionelle technische Beratung und Verkauf unserer Maschinen im internationalen Umfeld
- Ausbau bestehender Märkte sowie Erschließung neuer Geschäftschancen
- Aufbau und Weiterentwicklung internationaler Händlernetzwerke, sowie Key-Accounts
- Entwicklung strategischer Vertriebsaktivitäten

2. Kundenführung & Betreuung

- Pflege und Weiterentwicklung von Händler- und Kundenbeziehungen
- Weiterentwicklung von Handelspartnern, Performance-Monitoring und aktive Förderung nachhaltigen Wachstums
- Bearbeitung von Anfragen inkl. Angebotserstellung, -kalkulation und -nachverfolgung
- Organisation und Durchführung von Produktdemonstrationen beim Kunden

3. Zusammenarbeit & Reporting

- Enge Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst, Service und Produktmanagement
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie regelmäßiges Reporting an die Vertriebsleitung
- Dokumentation der Kundenbesuche und Vertriebsaktivitäten
- Repräsentation von JENZ auf Fachmessen und Veranstaltungen im Verantwortungsgebiet

Dein Profil

- Ausbildung oder Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich, idealerweise mit Bezug zu Land- oder Forstmaschinen
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von technischen Investitionsgütern, bevorzugt im Mittelstand

- Ausgeprägtes technisches Verständnis, Freude an Produktvorführungen und lösungsorientierter Beratung
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise sowie hohe Abschluss- und Kommunikationsstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Freude an Sprachen und interkulturellem Austausch – weitere Sprachkenntnisse (z. B. Spanisch, Portugiesisch, Französisch, Kroatisch, Slowenisch) sind ein Plus
- Sicher im Umgang mit Microsoft 365
- Bereitschaft zu internationalen Reisen (ca. 40–60 %)

Darauf kannst du dich freuen

Gestaltungsspielraum & Unternehmenskultur

- Mitarbeit in einem inhabergeführten Unternehmen, in dem deine Ideen zählen
- Kollegiales Umfeld, Austausch auf Augenhöhe und regelmäßige Mitarbeitererevents

Attraktive Vorteile

- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Fahrrad-Leasing (JobRad)
- Mitarbeiterrabatte bei zahlreichen Top-Marken
- Betriebliche Altersvorsorg
- 30 Tage Urlaub

Ein starkes Team

- Werde Teil einer Gemeinschaft, die zusammenhält, voneinander profitiert und in der jeder die Chance hat, wirklich etwas zu bewegen

Jetzt bewerben

 Über WhatsApp bewerben

Kontakt

Sven Koßmann

Tel.: +49 5704 9409-0

E-Mail: bewerbung@jenz.de

JENZ GmbH

Wegholmer Str. 14

32469 Petershagen

www.jenz.de

